

ACTA ASSEMBLEA GENERAL EXTRAORDINARIA 23 DE SETEMBRE

LLOC: Calafell

Assistents/es: 250 personas

.....
Data: 23 de setembre de 2012

Hora d'inici: 12:00 hores (constituïda en 2a convocatòria)

Hora d'acabament:

Lloc: Casa de Colonies Artur Martorell a Calafell

Assistents: 153

Vots delegats, és a dir, assistents per representació: 16

Ordre del dia:

- 1. Nous criteris per noves tarifes de comercialització**
 - 2. Modalitats de finançament de la cooperativa**
 - 3. Torn obert de paraula**
-

Desenvolupament de l'Assemblea

Benvinguda i Presentació d'en Marc Roselló.

1. Nous criteris per noves tarifes de comercialització

Eduard saluda y explica lo que trataremos. Ayer a primera de la mañana hicimos el taller, dónde resumí el Trabajo de Som Energia en comercialización y los márgenes de comercialización son de momento positivos (sin considerar salarios, alquileres, etc). Expone los criterios de la tarifa aprobada en la asamblea del 2011 y sólo para tarifas de 2.0. Expone los antecedentes, TUR desaparecerá, tarifa balance cero, tarifas 3.0, tarifa súper valle, etc. Para todo esto no tenemos criterios propios, por lo tanto es necesario aprobar nuevas tarifas de cálculo. En el taller del otro día, se comentaron las costes e ingresos, y fueron apareciendo varias ideas para fijar la tarifa (ver diapo). La propuesta para tarifas 2.x, mantener el sistema del 2011 pero empezar a pensar en un calculo de costes más margen. Tarifas 3.x y supervalle, calculo de costo total más 5 % de margen para la cooperativa. Mantener la competitividad respecto a otras empresas.

Alguien comenta que no ve importante compararnos con los demás, si no fijar nuestro precio por costes. Eduard comenta que no tenemos histórico suficiente y que es necesario entonces compararnos.

Alguien recuerda que en la facturación estaría bien desglosar los costes por conceptos. Eduard dice que en cada factura es un poco difícil y que lo mejor será la web.

Alguien pregunta hasta cuando estarían vigente. Eduard propone que hasta la siguiente asamblea ordinaria o extraordinaria (o sea si va bien hasta 1 año).

Alguien pregunta cada cuanto cambiará la tarifa. Eduard comenta que cada 3 meses como máximo.

Ricard pregunta si aumentan si los demás aumenta. Eduard Y marc responden que sí.

Cristobal opina que el criterio TUR y el criterio 3-5 % no dan la misma tarifa. Eduard comenta que si hay muchas diferencia se optará por el criterio del margen.

Alguien comenta que pasa con el margen para las inversiones. Marc contesta que se ha confundido.

Alguien comenta que hablamos de que los 100 euros servirían para los impagados de los domésticos, ¿Qué pasa con las empresas? De momento se hará como la competencia, sin fianzas (por el momento), porque tampoco tenemos tanto problema de flujo de caja. Eduard cree que no aumentará tan rápidamente el % de tarifas 3.0.

Ricard comenta que las comercializadoras compiten por precio, que no arriesguemos a la baja. Marc responde que en Som Energia el pago de facturas es una alegría para el consumidor y todo el mundo paga sin problemas.

Alguien pregunta si con 3.0 puede haber clientes no socios. Marc responde que no.

Andrés quiere posicionarse. Opina que la propuesta es muy amplia, poco concreta. Le daría miedo si no viniera de Som Energia. Explica que está de acuerdo con ella por la flexibilidad que otorga al equipo para seguir adelante.

Se procede a la votación:

- En contra: Ninguno
- A favor: Todos los presentes
- Abstenciones: Ninguna

2. Modalitats de finançament de la cooperativa

Marc Saluda. Recuerda que con las modalidades aprobadas anteriormente, no se llegaría a cubrir los compromisos de pago que tenemos.

Repaso a las conclusiones y acciones a tomar, según ideas debatidas en el taller.

- Informar de los cambios que nos pueden afectar
- Potenciar cooperativa como alternativa para el ahorro
- Incentivar pequeñas inversiones

Propuestas a estudiar

- Aportaciones periódicas

- Pago anticipado
- Reinversión automática de los intereses

Propuestas para aprobar.

- Ampliar emisión capital social voluntario
- Títols participatius: Pasar de 10 a 5 anys. Quien ya hayan suscrito, poder renovar en las mismas condiciones anteriores. Ampliar emisión de 1M a 1.5M
- Si fuera necesario, contratar prestamos a corto plazo para hacer frente a vencimientos.

PREGUNTAS

Albert: El “etc...” escrito en entidades financieras, incluye entidades no cooperativas o no solidaris, “Tradicional”

Repuesta: en principio no, pero si con las primeras no es posible, se debería plantear. Se da prioridad a las entidades sociales que ya han mostrado interés en colaborar con Som Energia.

Pregunta: ¿El “bloqueo” del dinero de la facturación, pasa con todas las facturas?

Respuesta: pasava con caja arquitectos, pero se ha solucionado mucho las condiciones trabajando con triodos y caja ingenieros

P: sería complicado que cada socio ingresara el dinero en la cuenta de Som Energia?

R: SI. Seria my difícil controlar el pago de todos los clientes.

P: Agustí: Propone quitar el “etc”, y sustituir por una frase que describa el trabajar solo con banca tradicional , previa información y comunicación a los socios.

P: Joan: para el préstamo, ¿los socios de FIARE y COOP 57 pueden avalar?

R: SI

P: El tema de los 58 días pasa con todos los bancos. Propuesta: que el mismo socio, cliente, deje un deposito en el banco que garantice el pago.

R: Resp: se ha negociado con otras entidades que no esperan los 58 días, se ha firmado una póliza de crédito. El tema de liquidez por retención de recibos ya no es un problema grave.

P: Enrique: aclaración respecto avales COOP57. Son una formalidad, para que ellos puedan justificar que los préstamos tienen una garantía. Por experiencia, sabe que nunca se ha ejecutado ningún aval. Se plantea sacar el dinero de COOP57 para ponerlo directamente en Som Energia.

Propone formar un grupo de presión, con bastantes socios que tb sean clientes de caja arquitectos, para renegociar las condiciones.

R: no comentis coop57. Para caja arquitectos, hemos llegado a la conclusión que somos demasiado grandes y diferentes para ellos.

Gijsbert: sobre la paraula "etc" proposa mantenir. De les negociacions amb la banca ética, recorda quan teniem 600.000€ bloquejats, y trucava, escrivia, y no responien. Si es dona el cas que tornem a tenir un problema similar, hem de tenir alguna eina per donar una resposta rápida.

P: Aniol: propone otro modelo financiación. Jugar con el vencimiento de los intereses (trimestral, mensual)... podría atraer otro tipo de clientes.

R: Se estudiarà, teniendo en cuenta los costes de administración

P: RICARD: otra idea, en caso de problemas hacer llamamiento a los socios. Ser mas "pesados" en los emails. Hacer muchos mas recordatorios.

R: NS/NC

ANIOL: a la propuesta de Agusti, (quitar etc). Propone redacción de la fras.

Agustí: apreciación: llamar a los socios antes que a la banca tradicional.

P: ISABEL. Els 30.000 són per als projectes? Són per aquest any? Quan s'han de pagar? Es suficient per cubrir la demanda energia?

R: Gijsbert, s'han de pagar en uns 10 mesos. Hi ha pactes que permetran pagar més tard. Els projectes plantejats no cobreixen l'nergia consumida pels socis. Al rime actual, potser quan estiguin construïts cobrirem un 30%. Explicació del cas de ecopower de belgica.

XXX. comenta: hay que dar cierto margen y flexibilidad. Prioritario con banca ética, pero si en cierto momento se hace necesario, banca tradicional.

XXX soy socio de coop57 y nunca se ha ejecutado ningún aval. Además de capacidad de financiar, también tenemos capacidad de endeudamiento. Propuesta de mucha gente que avale poco es una forma de conseguir créditos.

Adriana. Reiterar la idea de fomentar otros tipos de vencimientos (la idea de Aniol)

Andrés: a Gijsbert, ya he oído quejas de triodos varias veces. Quizás nos podemos unir todos los que somos clientes para hacer presión.

LUZ: idea de préstamos más cortos. Concretar que pagos son y cuando.

R: Gijsbert: coop57 com a molt pot arribar a donar 200.000.

XXX clienta de triodos. Reitera idea de hacer presión. Pregunta inversión a 10 años. Que pasa si alguien que invierte, fallece.

R: Marc G. pasa los herederos

P: CRISTOBAL. ¿Cuál es el motivo de ampliar la emisión de capital? ¿Que me podría hacer a mi votar que no?

R: Ampliar porque se va a agotar. Podrías votar “NO”, si creyeras que estamos pidiendo un dinero que no necesitamos, o en unas condiciones que no creyeras justas, o si vieras peligro.

ENRIC: mateixa reflexió que s’ha fet pels credits a “curt termini”, el tema a “llarg termini”. Quin es el nostre limit de deute en funció del volum de la cooperativa. Plantejar quines son les nostres fronteres en funció del creixement.

XXXXX Comentari: la confiança en el equip hi és. Pide más información, más transparencia. Mejorar la web para tener infomraición tanto como socios, como clientes. Si hace falta liquidez, primero pedir a los socios y luego a los bancos, incluso antes que a la banca ética.

PRIMERA VOTACIO: ampliación capital social

- Abstención: 4
- En Contra: 0
- A favor: Todo el resto de los presentes

SEGONA VOTACIÓ: modificació participativos

- Abstención: 7
- Contra: 0
- A favor: Todo el resto de los presentes

TERCERA VOTACIO. Contratar cuando sea necesario, con entidades bancarias, con prioridad finanzas éticas, cooperativas de crédito. Ultimo caso banca tradicional.

DEBAT. Proposta de crèdit particular. Proposta d’avisar email als socis per demanar liquiditat.

Comentaris:

- Margarita: propone votar que los socios puedan hacer préstamo particular. Con interés pactado, en Notario. Recoger una propuesta.
- XXX hace una propuesta de consenso: mejorar debate en los grupos locales: “cuando se detecten periodos de falta de liquidez, hacer un llamamiento a los socios, para aportar préstamo con condiciones pactados, si no fuera suficiente recurrir a banca ética, si no a banca cooperativa, si no a banca tradicional, con el limite del capital social obligatorio”.
- Gijbert: el capital social voluntari, que ja tenim funciona, pot servir com a finançament a curt termini. Al cap de 3 mesos es poden retirar.
- XXX Repeteix comentari de Gijbert. Pero en cas de falta, fer crides als socis i eines informàtiques.

- XXXX això no soluciona el problema de liquiditat
- Marc G. EL problema liquiditat ja està solucionat. El problema està amb el pagament projectes. Les idees aportades (noves modalitats) necessiten un temps d'estudi i preparació.
- Gijbert: si algú vol pagar abans, que ho faci.... Pero no es necessari i la gent del despatx Fer-ho fàcil

VOTACIÓ

“En caso de falta de liquidez a corto/medio plazo, se hace un llamamiento a los socios, a usar los instrumentos actuales, si no se llega, buscar crédito primero a entidades éticas, segundo a cooperativas, tercero a tradicionales. EL limite máximo del crédito solicitado será el capital social obligatorio de la cooperativa”

- Abstención: 7
- Contra: 1
- A Favor: Todo el resto de los presentes