

Acta de l'Assemblea General Ordinària 2013

Data: 25 maig 2013

Hora d'inici: 10:00 hores (constituïda en 2a convocatòria)

Hora de finalització: 12:00 hores

Seus: Girona, Barcelona, Terrassa, Vilanova i la Geltrú, València, Saragossa, Madrid, Pamplona, Logronyo i Mallorca.

Assistents: 287

Vots delegats, o sigui, assistents per representació: 55

Ordre del dia

1. **Presentació de l'exercici 2012**
2. **Presentació del pressupost de l'exercici 2013**
3. **Torn obert de paraula**

Desenvolupament de l'Assemblea

1. Presentació de l'exercici 2012

Veure document "Assemblea General 2013"

En Marc Roselló dóna la benvinguda als assistents de Girona i als assistents de les altres seus. Explica que avui tenim dues assemblees i destaca el fet de que es porta a terme en diferents seus a la vegada.

En Marc Roselló explica ara l'any 2012, comenta que ha estat l'any en què s'ha estès l'activitat de comercialització i de la posada en marxa de les instal·lacions de producció d'electricitat i calor.

L'increment de grups locals demostra l'interès que desperta la cooperativa (s'han fet més de 2000 xerrades de presentació).

Destaca l'escola d'estiu, com a espai de debat més enllà de les assemblees, així com la creació de la plataforma (xarxa social interna), creada per iniciativa voluntària d'alguns socis.

L'estructura professional va creixent, a finals d'any 4 persones contractades. Ara mateix 7.

Destaca la gràfica de creixement, amb una mitjana que no deixa de créixer. Amb un creixement actual de més de 100 socis a la setmana.

El 63% dels socis a Catalunya, però sense oblidar que va néixer a Girona i que s'està estenent per tot Espanya (veure mapes per regió i gràfiques per 100.000 habitants).

Els punts clau de futur:

- Gestionar correctament l'augment de la base social
- Consolidar una organització eficaç, eficient i participativa
- Millorar la comunicació i el flux d'informació
- Consolidar la comercialització, ampliar 3.x per coops, entitats socials, pimes, ajuntaments, etc.
- Impulsar nous projectes de generació propis
- Oferir serveis d'eficiència i per autoconsum (compra conjunta, ofertes, acords, etc.)
- Mantenir participació en comissions i desenvolupar se adequadament els grups locals
- Augmentar i consolidar una xarxa de col·laboració / cooperació

Veure document "Estat de comptes 2012"

En Gijsbert explica els números del 2012 en català, perquè no parla espanyol, preferiria fer-ho en holandès.

El nombre de socis i de contractes ha augmentat.

La facturació prevista era de 868.000 €, finalment ha estat de 692.000 €. L'explicació és la diferència entre sol·licitud de contracte i activació.

Teníem previstos 77.000 euros, finalment la xifra és de 83.000 euros. Estem a punt d'arribar al punt d'equilibri.

Ara el problema és que tenim massa diners, mostra que queden 450.000 euros, i cada setmana tenim 10.000 euros més, el problema és la desaparició de les primes, sense primes no hi ha projectes nous clars.

Treballem amb 3 entitats bancàries. Amb Caixa d'Arquitectes gestionem el capital social i la relació ha estat molt bona. Caixa d'Enginyers ens giren els rebuts amb una bona disponibilitat i cost zero, ens estan ajudant molt. Amb Triodos la relació no és bona, no poden dir que si ni que no a les nostres demandes, de moment només podem girar 18.000 euros al mes (un 4-5% de la facturació). Fa sis mesos que demanem una ampliació d'aquesta xifra però no ens han pogut respondre, excepte un mail rebut el dia abans de l'Assemblea. Necessitem una altra entitat per continuar girant rebuts i assegurar-nos que si alguna falla tenim una altra que pot fer la mateixa feina. En conclusió, és un repte per al nou Consell Rector.

Per acabar, un dels punts més importants és el marge comercial (per poder pagar personal, lloguers, informàtics). Encara no coneixem el marge comercial perquè el preu final arriba amb retard. Eduard Quintana explicarà els perquè.

Vegeu document "Repàs Comercialització"

L'Eduard Quintana salta a escena per explicar el marge comercial de comercialització.

Repassa com ha anat el 2012, com va el 2013 i com creiem que pot acabar. Comença recordant com funciona la compra i venda d'electricitat.

Explica: la distribució fa les lectures de consum de l'energia → nosaltres amb la informació fem la gestió de l'energia, compravenda-facturació (vegeu la diapositiva). Als 8 mesos del consum, Red Eléctrica fa els càlculs per a cada comercialitzador en termes reals.

Mostrar els contractes actius en de 2012, d'unes 30 distribuïdores diferents i més a les Balears, que és un sistema diferent. A final d'any teniem 3.200 contractes activats. Quanta energia s'ha consumit? Quanta energia s'ha comprat Quan ho sabrem? (Vegeu la diapositiva amb la gràfica en el document).

Sense les dades definitives no podem saber exactament quin és el marge. Així i tot hem fet un balanç on incloem energia en estoc per veure quin marge queda. Dues xifres, un al març (auditada, resultat 5.600 euros) una altra ara (sense auditar però amb un marge més alt, uns 20.000 euros més).

Pel 2012 l'objectiu era assegurar que l'energia era certificada. Consum: 4.000 MWh, injecció certificada: més de 4.000 MWh (AE3000, Perelló i Menestral, més intermediari).

Eduard Quintana passa a 2013, fa un exercici amb la gràfica de la presentació, es suposarien 4.000 contractes activats actualment segons evolució 2012, però en realitat són 6.000 contractes activats.

Explica una nova gràfica amb la previsió, el consum i les dades definitives. La facturació fins a finals de març ja havia superat tot el facturat el 2012.

La previsió és de 11.000 contractes a final d'any amb un consum de 20 GWh. A més caldrà certificar-los. El repartiment esperat dels certificats de garantia d'origen serà: els 15 GWh mateixos del 2012, 2GWh de la producció pròpia, 2GWh amb socis particulars, 3,5 GWh d'Ecooo (i explica una mica aquesta última iniciativa).

Vegeu document "Inversions"

En Marc Roselló explica l'evolució de la captació de capital i la dificultat de trobar nous projectes pel canvi de legislació.

En Marc Roselló explica també la producció d'electricitat de les centrals en producció (veure diapos). Parla també sobre la planta de biogàs, que a principis de juny hauria d'estar en marxa.

Amb tot en marxa, produïrem el consum de 1.500 famílies (és poc o és molt? En qualsevol cas és un èxit).

Quant a la producció de les plantes fotovoltaïques en marxa, s'han superat les previsions en tots els casos.

Tot i amb això, la rendibilitat de les instal·lacions s'ha vist afectada per canvis externs, en concret canvis legislatius (impost 7%, IPC subjacent, primeres). Marc Roselló explica la diapositiva sobre la reducció de la rendibilitat tenint en compte tot el comentat. El TIR mitjà final és de 10,6%, una baixada de més de 2 punts. La conclusió és que els projectes aguanten sòlidament, perquè hem estat molt cauts, proveint baixada de primes, o altres modificacions, i perquè no consideràvem les subvencions a la construcció (és el cas del biogàs) en els càlculs. Cal seguir alerta als canvis i veure on podem invertir per canviar el sistema.

Proposem un debat per a l'escola d'estiu d'aquest any, és el repte de la cooperativa. Les preguntes per després. Passa la paraula a en Miquel Miró.

2. Presentació del pressupost de l'exercici 2013

En Miquel Miró explica el pressupost per a l'exercici 2013. Comenta que es tracta d'un càlcul una mica esotèric per falta d'informació. La previsió és facturar en comercialització (vegeu la diapositiva) moltíssim més que l'any anterior. S'inclouen també en el pressupost les activitats de generació.

La previsió per 2013 és seguir en pèrdues i assolir l'equilibri el 2014. Explica totes les diapositives. Comença amb els ingressos, en comercialització esperem uns 200 contractes a finals d'any en tarifes 3.x, una activitat que no dominem encara. Quant a les despeses variables, els explica igualment. Així com altres despeses fixes.

Acaba amb el resultat, la previsió és d'uns 71.000 euros de pèrdues. Destacar la diapositiva d'objectius 2013, com a conclusió final del pressupost.

En Marc Roselló convida a en Ferran Mosses, com a representant dels interventors de comptes, a explicar el seu informe final. Saluda i aprofita per explicar alguna cosa que està fora de l'informe, que és que a València estan parlant amb Caixa Popular.

Quant a l'informe, cita que els interventors han rebut tota la informació i ajuda i se centra en les qüestions claus de comercialització.

Es proposa crear una petita comissió de treball que pugui analitzar l'activitat de comercialització amb detall, ingressos i despeses. Es proposa realitzar un informe comptable mensual o trimestral.

Afegeix que tot és correcte però que cal incorporar els números desconeguts.

Aprovació exercici 2012: Votació.

Preguntes prèvies a la votació sobre aquest tema:

- Robatori mòduls solars a Riudarenes: En Marc Roselló explica el que ha passat. En conclusió, hem comès errors però l'efecte sobre el total de les inversions és molt poc rellevant (0,05%).

- Comercialització (desfasament): L'Eduard Quintana explica que treballem amb OMIE-REE, distribuïdores i socis. El desfasament és amb REE, ja que l'energia es calcula hora a hora perquè es paga hora a hora. REE reparteix el consum bimensual d'un soci a hora a hora basant-fórmules. I es recalcula el preu de l'energia que hem comprat. Si hem comprat de més se'ns torna, si hem comprat de menys se'ns fa pagar, insisteix, hora a hora.

- Tarifes 3.x: L'Eduard Quintana comenta que encara no hem definit una política clara i formal. Hem començat a fer proves amb alguns voluntaris imitant els preus de cinc comercialitzadores referents de la zona baixa. Amb els mesos sabrem si és una bona fórmula.

La Marta Doncel llegeix les preguntes formulades en altres seus:

- Un soci pregunta perquè queden euros sense invertir. En Gijsbert explica que és per més projectes i que són recursos generats per la cooperativa que actualment tenim a la caixa.
- Una altra pregunta si podem invertir en altres països. En Marc Roselló creu que no és coherent amb el paper de canvi de model energètic que volem, perquè no són instal·lacions properes ni distribuïdes.

- Una altra pregunta sobre les comissions bancàries, les considera molt elevades. En Marc Roselló comenta que sobre el volum de facturació és poc (tenint en compte que els socis que paguen amb targeta, Som Energia assumeix la comissió (1,8%) i que a principis d'any treballàvem amb paypal amb una comissió molt més gran)
- Un altre , sobre la penalització sobre desviacions de previsió de compra de l'electricitat. L'Eduard Quintana explica que sobre les dades que disposem definitives, el preu normal és de 50 €, les desviacions van així: el que no comprat en previsió es queda 55 €, i el comprat de més es retorna a 47 €. Representa entre 1 i un 2%
- Un altre, si les pèrdues de 2013 inclouen les de 2012 o s'acumulen. Les pèrdues acumulades serien de 150.000 euros, poc, veient la capitalització de la cooperativa, amb una solvència molt alta.
- ¿Contractes bilaterals amb productors?: Marc Roselló comenta que és un model a estudiar però encara no hem pogut fer-ho.
- Votació inclou pressupost o no?: No inclouen. S'aprova l'exercici 2012 i la gestió de la cooperativa.

Abans de donar pas a les votacions Marc Roselló ressaltava que som prop de 350 persones participant de l'assemblea. Un nombre molt més gran que en les anteriors assemblees generals.

Passem a la votació per a l'aprovació de l'exercici 2012. Es realitza a mà alçada simultàniament en totes les seus de l'Assemblea.

Seu	Sí	No	Blanc
Barcelona	70	0	2
Girona	86	0	2
La Rioja	14	0	0
Madrid	24	0	2
Mallorca	22	0	0
Navarra	27	0	0
Saragossa	14	0	0
Terrassa	27	0	0
València	28	0	0
Vilanova	23	0	1
	335	0	7

S'aprova el resultat econòmic de l'exercici 2012 de la cooperativa Som Energia per 335 vots a favor, cap en contra i 7 vots en blanc.

3. Torn obert de paraula (desconnexió per seus)

GIRONA

Una sòcia comenta perquè no fer-nos socis de FIARE.

La Marta Doncel, comenta que també a Navarra proposen que Som Energia es faci sòcia de Fiare. De la mateixa manera a Barcelona.

Pregunta sobre el preu de l'energia, tenim la mitjana? Quin diferencial té respecte a les tarifes amb prima?

L'Eduard Quintana, el preu mitjà de 2012 és entre els 47-53€/MWh. Aquest any, gener i febrer més o menys, 30€ març i abril 20€. Ha plogut molt i ha fet molt de vent.

En Gijsbert, comenta que els preus mitjans del mercat són molt més baixos que el preu primat. A l'escola de setembre (28-29 de setembre) es parlarà sobre projectes a preu de mercat, com per exemple FV sobre terra per comprar-vendre a preu de mercat (Contractes bilaterals). Comenta el tema Eòlic, en especial el projecte d'en Pep Puig, que també es podrien fixar com projectes bilaterals.

En Ricard Jornet, felicita, i proposa de nou que cada soci porti 2 o tres contractes (sense socis nous) més (com cada any) sobredimensionant l'equip de persones contractades, si cal, durant uns mesos. Així aconseguiríem 18.000 contractes, que podria ser el punt d'inflexió. En Marc Roselló i en Gijsbert Huijink expliquen que s'han fet inversions per millorar el sistema intern de gestió, s'han automatitzat i ara si podem créixer més ràpidament que abans. Ricard explica que ara és més fàcil escalar i és fàcil de fer-ho funcionar bé, perquè tenim molta força. En Gijsbert Huijink li respon que si. En Miquel Miró creu que tenim un potencial de creixement brutal, encara que el creixement ha baixat a 100 persones/setmana. Les inversions s'han fet i amb l'estructura actual es podrien assolir els 13.000 contractes. A més, ara el nou soci que s'apunta contracta la llum immediatament.

Dues preguntes: producció tèrmica? Creixement i confederació amb els altres?

En Marc Roselló explica el projecte tèrmic a partir de biomassa forestal a Tordera juntament amb Plataforma Educativa (Caldera sota el model de ESE a 5 anys).

Quant a creixement, Marc Roselló comenta que Som Energia vol créixer amb persones, independentment d'on siguin.

Jordi Punset explica el cas del district heating de Navarra, que es gestionarà des del grup local.

Partides que necessiten aclariment del pressupost, partida de personal? partida d'amortitzacions? Ambdues han crescut moltíssim respecte a l'any anterior. Respon Miquel Miró, la primera és perquè hi ha més personal, la segona perquè s'han posat moltes instal·lacions en marxa.

Objectiu producció=consum, Què passa amb això? És impossible o possible?

En Gijsbert Huijink explica el cas d'Ecopower a Bèlgica (30.000 socis, produeixen el 45% del consum dels socis que tenen). Gijsbert proposa parlar de tot això a l'escola de setembre, perquè és realment un repte.

Dues cares, reduir i produir, l'autoconsum pot ajudar molt i l'estalvi també.

Tenir més socis?; Vendre més contractes?; Preu?

Som Energia som els més cars (comenta un soci). Camps-Teulades? Marc Roselló diu que farem un debat per parlar d'aquestes coses a l'Escola de Setembre de Som Energia.

BARCELONA

Sobre el tancament 2012: Jose Rocés. Liquidacions amb retard de 8 mesos de l'energia consumida pels socis és superior l'energia comprada.

Josefina de la Varga: Perquè se certifica que l'energia que es comercialitza és verda?

Joan Llambrich: en el cas de l'energia superior sigui superior a la comprada hi ha algun tipus de penalització? Quin import de penalització és?

Joan Silvestre: el volum d'energia que es compra i que no es ven, què es fa?

Federico: quin paper juga Som Energia amb les centrals de biomassa.

Teresa López: decebuda per Triodos Bank. Proposta de treballar amb Fiare.

TERRASSA

Després de la presentació del pressupost per a l'exercici 2013 un soci manifesta que no entén perquè els pressupostos no se sotmeten a votació de l'assemblea. Dos socis més s'afegeixen a aquesta opinió.

Aquest missatge no es transmet a la seu de Girona ja que no està previst un torn per a aclariments.

La sòcia Margarida C. comenta que veu positiu que la previsió per cobrir els 7 llocs de treball sigui de 5,5 persones físiques. Afegeix també la pregunta si hi ha alguna cosa que es pogués fer per reduir l'import de les factures.

La sòcia Angeles proposa que tots els socis de Som Energia que també siguin clients de Triodos Bank, podrien prendre alguna iniciativa per pressionar l'entitat perquè ofereix millors serveis a la cooperativa. És conscient que és una proposta que ja s'havia fet, però insisteix que creu que hauria de seguir endavant.

La intervenció de Jaume incideix amb l'opinió que els pressupostos haurien de ser aprovats per l'assemblea, i que en el document que es va penjar a la web els dies previs, creu que està poc especificat i que no és complet.

Josep M. s'afegeix a les dues opinions prèvies sobre la votació dels pressupostos i les possibles mesures amb Triodos Bank.

Joan comenta que davant la situació que és difícil trobar projectes, una línia de treball podria ser fomentar la Biomassa, amb accions com organitzar compres col·lectives pels socis. També comenta que no s'ha especificat suficientment el funcionament i les necessitats per a les que s'han creat els 2 societats que són 100% propietat de la cooperativa.

En la seva intervenció Ramon comenta que la nova línia d'inversions en projectes d'apostar per l'autoconsum, encara que no hi hagi un decret de balanç net.

L'última intervenció del soci Joan, proposa si no s'ha estudiat apujar el preu de les factures per poder afrontar projectes sense les primeres.

Davant la insistència dels presents a la seu de Terrassa, es torna a fer la petició que s'expliquin els motius pels quals no s'han votat els pressupostos, en la qual intervé en Miquel Miró exposant que s'emmarquen dins del pla estratègic, i que el Consell Rector té la potestat per realitzar-los sense la necessitat de l'aprovació de l'Assemblea. A causa que aquesta resposta no satisfà alguns dels socis presents, des de la taula de control de la seu de Terrassa es descarreguen els estatuts de la pàgina web de la cooperativa i es posen a disposició dels socis si els volen consultar, però no hi ha temps material per fer-ho.

Es dona per tancada l'Assemblea General Ordinària a les 11.55 i es convida als assistents a gaudir del pisolabis preparat.

MADRID

Un cop obert el torn de paraula es realitzen les següents consultes i que es traslladen a la Seu Central:

Carlos:

Pregunta: Podeu repetir el que ha passat amb el Triodos Bank?, És que ho ha comentat Gijsbert en català i no ho hem entès.

Resposta: Queda sense resposta.

Maria del Mar:

Pregunta: S'ha detallat que el concepte "altres despeses" puja a 4.200 €. Pot especificar-se amb una mica més de detall a quins aspectes es refereix aquest concepte?

Resposta: Representen despeses diversos associats a les gestions habituals de la Cooperativa. A saber: comissions associades a l'emissió de rebuts, comissions de manteniment, ...

Mario:

Pregunta: Gran part del benefici potencial de la comercialització de l'energia es perd actuant en el mercat elèctric a través de l'intermediari AE3000. Tenint en compte que, un cop assolits els 6000 contractes, pot resultar d'interès l'actuar directament com a agents en el mercat, s'ha plantejat rescindir l'acord amb AE3000 i apostar per aquesta opció?

Resposta: Aquesta pregunta també va ser realitzada per Pep Puig. En els propers mesos s'estudiarà aquesta possibilitat. És una via que està sobre la taula i és de futur.

Pregunta: Es poden especificar més sobre el futur dels nous projectes de generació?, En particular hi ha un candidat que donada la situació actual comenta que no s'haurien d'escometre nous

Resposta: Queda sense resposta.

PAMPLONA

Es van produir diferents propostes que van ser enviades a Girona per correu electrònic.
A les 11.30 h. es dóna per tancada l'Assemblea General Ordinària.

VILANOVA I LA GELTRÚ

El soci Ramon Llenas pregunta que com és que no s'ha adjuntat el Balanç de l'exercici 2012, ja que és un document obligatori.
Des de Girona diuen que ho tindran en compte.

VALÈNCIA

En el torn obert de paraula de l'Assemblea ordinària no tenim res a destacar des de la seu de València.
L'Assemblea s'ha pogut seguir sense problemes tècnics, perfectament.
Els assistents vam aprofitar per parlar entre nosaltres, però no hi ha cap intervenció pública remarcar en l'acta.

SARAGOSSA

En el torn obert de paraula, no hi va haver intervencions.

MALLORCA

En el torn obert de paraula, no hi va haver intervencions.

LOGROÑO

En el torn obert de paraula, no hi va haver intervencions.

Es dóna per tancada l'Assemblea General Ordinària.