

Assemblea General Extraordinària 2011

Data: 18 de juny de 2011

Hora d'inici: 10:30 hores (constituïda en Zona convocatòria)

Hora d'acabament: 14:00 hores

Lloc: Casal de Cultura de Barberà del Vallès

Assistents: 143

Vots delegats, és a dir, assistents per representació: 16

Ordre del dia:

1. **Benvinguda i resum de les accions realitzades.**
2. **Proposta i aprovació de les condicions de la comercialització d'electricitat verda.**
3. **Proposta i aprovació dels criteris bàsics d'acceptació de projectes renovables. Es presentaran els primers projectes a impulsar.**
4. **Proposta i aprovació de les condicions de finançament.**
5. **Presentació del Pressupost per l'any 2011 i resultats de tresoreria.**
6. **Renovació de càrrecs del Consell rector i modificacions dels Estatuts, si s'escau.**
7. **Torn obert de paraula**

Desenvolupament de l'Assemblea

Presentació de l'Ajuntament

1. Benvinguda i resum de les accions realitzades

En Marc Roselló fa la benvinguda i agraeix l'assistència. Exposa les accions realitzades fins el moment. La Nuri Palmada exposa una proposta dels grups locals de treball. (Annex IV)

2. Proposta i aprovació de les condicions de la comercialització d'electricitat verda

L'Eduard Quintana, amb l'ajuda d'una presentació digital, explica el funcionament del mercat elèctric i els tràmits realitzats fins el moment, que són tots els necessaris, per a que Som Energia SCCL pugui esdevenir comercialitzadora d'electricitat. Exposa que s'ha signat un contracte bilateral amb AE 3000 (una comercialitzadora establerta) per començar la comercialització amb seguretat i garantia. Explica que la feina a fer els propers mesos (juliol i agost) consistirà en redactar els models de contractes, donar d'alta els primers socis i assegurar els certificats verds d'origen.

Es proposa una tarifa elèctrica de Som Energia, que sense ser superior a la TUR per el consumidor mitjà assegurí un marge del 3-5 % necessari pel funcionament de la part de comercialització de la cooperativa. La tarifa proposada consisteix en un peatge fix (part fixa de la tarifa) lleugerament inferior a la tarifa TUR i un preu de l'energia (part variable de la tarifa) lleugerament superior a la tarifa TUR. La tarifa es revisarà trimestralment.

S'obre un torn de paraula al respecte de la proposta:

En Joan Danès, de Campins, explica que la part fixa de la tarifa és la que ha de garantir el servei (des de la seva experiència com a gestor d'aigua) i que per tant el marge de Som Energia SCCL s'hauria de carregar en aquesta part. Proposa es faci un estudi sobre la tarifa contínuament, per regular el preu amb seguretat. En Gijsbert Huijink, al respecte, comenta que carregant la part variable de la tarifa és promociona l'estalvi. En Joan Danés, considera que, en qualsevol cas, el més important és fer números, per decidir correctament.

En Martí Petit, del Maresme, comenta que els governs actuals tenen pocs valors cooperatius. I exposa els seus dubtes sobre la fortalesa d'una cooperativa davant de canvis legislatius. Pregunta si estem blindats com a cooperativa de consum contra possibles canvis polítics i regulatoris. L'Eduard Quintana responc que no ho sap. En Marc Rosselló respon que en principi no tindrem cap problema. En Ferran Aguió, afegeix que les cooperatives de consum estan blindades a prova de governs, o línies polítiques; però que no ho estaríem contra altres empreses elèctriques agrupades contra Som Energia SCCL. En Jordi Via, vinculat a la XES i a la Federació de Cooperatives, afegeix, al respecte, que la batalla contra les elèctriques s'està desenvolupant des del moviment cooperatiu. Crevillent i Camprodon són alguns exemples de que es poden guanyar batalles (resolucions judicials). La constitució espanyola defensa expressament les cooperatives.

En Ricard Jornet, de Mataró, creu que la part variable ha de ser la mateixa que en la tarifa TUR. I que la part fixa podria ser més elevada, però només opcionalment, amb 2 o 3 euros extres per KWh. O, alternativament, treballar amb donacions anuals voluntàries. En Gijsbert Huijink, proposa una votació informal: Gent disposada a afegir dos o tres cèntims més per kilowatt, la resposta afirmativa és majoritària.

En Jaume, de la Noguera, felicita tothom per la feina feta. Comenta que no ens ha de fer por fixar un preu més alt que la tarifa TUR. El consumidor està conscienciat i pot pagar més (2-3-5 %). Dona la enhorabona a tots els implicats en el projecte.

N'Enrique, de Badalona, fa una petita reflexió de la tarifa, en la resta està d'acord; creu que s'ha de considerar que moltes cases no tenen accés a gas natural, i que, per tant, carregar molt la part variable de la tarifa pot perjudicar molt a les famílies que hi viuen.

En Blai, de Monistrol, proposa organitzar aquest debat per la xarxa, generar un debat més ampli per arribar a un consens general. A més, proposa facturar el capital social mensualment (10 euros cada mes durant 10 mesos).

En Gijsbert respon que ja s'han tingut en compte la majoria de propostes. Explica que Enercoop França ven l'electricitat un 25 % més cara que EDF, però que han arribat a 6500 socis i el creixement s'ha estancat. Som Energia SCCL neix per anar més enllà, 10.000, 20.000, 100.000 mil socis, com alguna cooperativa alemanya. Creu que a la llarga el preu és important. Les amenaces de les grans empreses no li fan por, perquè opina que ho podem fer millor. Creu que Som Energia SCCL serem més barats perquè ens organitzarem millor.

En Xavier Cipriano, del Bages, pregunta si el 3-5 % de marge per Som Energia inclou el benefici d'AE-3000. N'Eduard Quintana, diu que no, que ja es consideren inclosos en les despeses. Si fem desaparèixer AE-3000 podríem pujar un 1 % més. En Gijsbert Huijink comenta que si canvien algunes xifres podríem arribar a un 8% de marge, però que els números conservadors ofereixen un 3-5 %, i que, per tant, paga la pena establir-ho així perquè no sabem com evolucionarà el mercat. Opina que hem de saber viure amb un marge petit, i anar aprenent.

En Joan, de Barcelona, comenta que, a curt termini, hi ha prevista una pujada de tarifes de fins a un 30%. Vol fer èmfasi en la part social de la cooperativa (sense menysprear el ecologista), i està preocupat per l'efecte d'aquest augment en algunes famílies, que serà molt greu. Creu que hem de ser agosarats i esdevenir un actor del mercat elèctric important, créixer orgànicament. Ànima a tothom a col·laborar per a que el projecte funcioni sense generar moltes despeses en forma de llocs de treball.

Gijsbert, dona les gràcies les aportacions, i comenta que el suport és molt alt, i que el model que proposem és exactament el que es reclama.

N'Ana, de Saragossa, comenta que ha treballat en el sector. En la seva opinió el preu hauria de ser exactament igual que la TUR, no superior, ja que les renovables no són més cares. Fa èmfasi en aquest tema perquè creu un error crear nínxols de mercat, com per exemple a passat amb la fotovoltaica, que ha aconseguit canviar l'esquema perquè són un gran equip. Insisteix en mantenir la tarifa TUR.

N'Irene, de Barcelona, aposta per un preu popular, i, com n'Enrique, comenta el cas de les cases sense gas natural. Considera que la part fixa és la que ha de suportar el marge de Som Energia. Creu que cal pensar en les famílies nombroses també. Pregunta per la tarifa discriminada, i comenta que Enercoop França no la ofereix, per les nuclears i la nocturnitat. En Gijsbert Huijink respon que a la llarga es podria oferir una tarifa discriminada, però que no és el moment d'engegar el debat ara. Afegeix que els belgues tampoc la ofereixen.

Acaba el torn de paraula i s'inicia la VOTACIÓ. S'acorda aprovar, per 153 vots a favor, 3 vots en contra i 3 abstencions, la tarifa proposada, consistent en un peatge fix (part fixa de la tarifa) lleugerament inferior a la tarifa TUR i un preu de l'energia (part variable de la tarifa) lleugerament superior a la tarifa TUR, amb el compromís de revisar la tarifa, en base a un estudi econòmic concret i a un debat obert, en la següent Assemblea. La proposta s'inclou a la presentació identificada com "Proposta. Comercialització electricitat" (annex I)

3. Proposta i aprovació dels criteris bàsics d'acceptació de projectes renovables. Es presentaran els primers projectes a impulsar

N'Antoni Márquez, amb l'ajut d'una presentació digital, exposa la primera proposta de criteris per els projectes de producció.

Després de la presentació s'obre un torn obert de paraules al respecte.

N'Enric Pardo, de Girona, creu que els criteris estan molt bé. Sobre l'estructura empresarial opina que volem abastar massa coses. Diu que el capital social és baix per tants projectes. Ell parla de potenciar els contractes amb productors establerts mitjançant acords bilaterals. Ens permetria identificar qui ens proveeix sense necessitat d'invertir directament. Creu que hem de pensar en la figura de soci productor, i ho compara amb una cooperativa de productes agrícoles (consumidors-productors). Li fa por de que ens embarquem en inversions amortitzables a llargs terminis, per tant, creu que cal potenciar els tercers. En Toni Márquez, respon que aquesta visió la compartim parcialment. Som Energia podrà fer de representant dels productors per vendre l'energia al mercat o per quedar-nos-la directament. Això és farà, però a llarg termini l'objectiu és incrementar la producció de renovables, no acaparar les renovables existents. Volem oferir totes les eines que puguem als socis per fer projectes d'energia renovable de la cooperativa en conjunt o dels socis a nivell individual.

Na Isabel, de Molins de Rei, vol afegir que hi ha dos molins hidràulics adaptables: a Vallirana (un que és museu) i un altre al canal de la infanta del Baix Llobregat (fàbrica abandonada). En Toni doni les gràcies, i comenta que ens posarem en contacte amb aquesta gent.

En Ferran Aguiló, de Barcelona, explica que els mecanismes de finançament de la cooperativa estan molt clars per estructura. El Capital social (100 euros per soci) va per una banda, i per una altra banda, va el finançament dels projectes (capital social voluntari, bons, crèdits o línies de finançament). Comenta l'enquesta de finançament (amb més de 700.000 euros) per recolzar la opinió de que cal invertir en projectes de producció pròpia.

Joaquim, de Banyoles, propietari d'una Instal·lació FV pròpia a Banyoles, comenta que seria bo que tothom que tingui una instal·lació que ho comuniqui a la cooperativa, per tenir un inventari de tots els productors. En Gijsbert comenta que és una bona idea, però que hem d'anar a poc a poc, per poder fer de representants dels productors encara falta temps.

En Miquel, del Vallès Occidental, comenta que ara mateix l'energia s'injecta sempre a la xarxa, i pregunta el següent al respecte: Què implica això per el tema dels certificats verds? Pel que fa a la termosolar si acceptem horta solar, quina relació superfície potencia? En Gijsbert, respon la pregunta 1, dient que els certificats no els vendríem, ens el quedaríem. En Toni, respecte a la pregunta 2, respon que desconeix la relació concreta. Pel que fa a termosolar, proposa utilitzar zones no fèrtils. Ens ho mirarem, però a llarg termini. Compara una mica amb eòlica.

En David, de Barcelona, demana que parlem una mica més detalladament dels projectes propis, i vol saber si farem de promotors. En Toni explica, que, per exemple, amb Sant Feliu de Guíxols, farem de promotors, subcontractarem tot a altres empreses. En Gijsbert, creu que els primers projectes els comprarem amb els papers fets, projectes que han estat desenvolupats per altres persones.

En Pep, de Molins de Rei, comenta que dintre dels projectes de fotovoltaïques, s'està promovent un decret d'auto-producció. Pregunta que què n'opinem. En projectes d'inversió, vol saber si s'ha avaluant si podem apalancar part de la inversió. En Toni, respecte al decret, comenta que estem esperant-lo, volem que els socis es facin projectes propis (fotovoltaica), i

els excedents gestionar-los amb Som Energia. En Gijsbert, respecte l'apalancament, comenta que ja veurem, però que de moment no cal.

La Laura, de Roda de Ter, defensa els cultius energètics en determinades condicions, i creu que cal promocionar-los, perquè hi ha molts conreus abandonats que es poden recuperar. Demana no descartar-los pels projectes de biomassa. En Toni, respon que estem d'acord, que no els descartem.

En Francesc Campos, de Sabadell, proposa afegir el criteri de llocs de treball per generació d'energia, i incorporar-ho com un factor de pes a considerar. En Toni, comenta que sí, sobretot en els sectors agrícola i forestal. La Laura, afegeix que per MW generat, el sector de la biomassa crea 9 llocs de treball, mentre que la fotovoltaica en crea 2, i la eòlica 0,2.

En Sebastià, demana que fem cinc cèntims sobre el TIR. En Toni, respon que en parlarem més endavant.

En Joan, exposa el cas d'un parc eòlic a Alacant, que un cop acabat no es podia connectar a la xarxa. Per evitar problemes similars, proposa buscar socis estratègics en el sector eòlic per no quedar-nos atrapats. Proposa considerar la geotèrmia per augmentar el mix geotèrmic. En Toni, respecte el segon punt, comenta que de moment s'han triat els projectes prioritaris, però que no es descarta res de cares al futur.

En Francesc, de les Guilleries, destaca que els aerogeneradors suposen un problema per la societat a Catalunya. En Quim, responsable de la comissió d'eòlica, matisa que l'eòlica no es coneix gaire i no té una bona imatge. Tot i que Espanya és el 4rt país del món amb megawatts instal·lats, no tenim la cultura d'instal·lacions eòliques distribuïdes, com passa a altres països. Som Energia no vol fer parcs eòlics (10 MW), vol potenciar precisament mini-instal·lacions, de 2 MW (2-3 molins). Les inversions són més petites i hi ha possibilitats. Tenim un projecte a Ordis. Comenta que no s'ha de veure l'eòlica només com impacte visual. Els molins es poden retirar a baix cost sense deixar cap impacte.

Acaba el torn de paraula i s'inicia la VOTACIÓ. S'acorda aprovar, per 157 vots a favor i 2 abstencions, els criteris exposats i que s'inclouen a la presentació titulada com "Proposta de principis bàsics dels projectes a impulsar" (Annex II).

A continuació, en Toni explica un projecte concret a Lleida.

4. Proposta i aprovació de les condicions de finançament

En Gijsbert Huijink, exposa el model de finançament de projectes propis.

Després de la presentació s'obre un torn obert de paraules al respecte.

En Blai, de Monistrol, pregunta que quants projectes podríem fer amb el finançament propi i quantes llars podem alimentar. Proposa utilitzar les eines de finançament ètic i cooperatiu per incrementar aquesta xifra. En Gijsbert respon que ara mateix no cal finançament extra. En quant als projectes necessaris per alimentar a tots els socis, en Gijsbert respon que la inversió per família hauria de ser de 6.000 euros. Exposava que en el cas de Ecopower amb projectes

propis cobreixen només el 30 % del consum dels socis. En Toni afegeix que amb la instal·lació pròpia de Lleida es cobriria el consum de 40 famílies.

En Joan, de Lliçà de munt, proposa utilitzar la banca ètica i el finançament cooperatiu. En Gijsbert respon que ja s'ha parlat aquest tema.

En Joaquim, de Banyoles, creu que això s'estendrà com una taca d'oli, ja que les instal·lacions fotovoltaïques són un bon lloc per invertir diners. Pregunta: Com penseu implicar la gent que no sigui sòcia de Som Energia? En Gijsbert comenta que l'objectiu és ajudar als socis per invertir en instal·lacions pròpies.

En Jaume, de la Noguera, pregunta si es poden fer projectes per a tothom si tots els socis inverteixen. En Gijsbert respon que no, que faltarien diners (6000 euros/soci). Creu que hem d'anar poc a poc, primer un projecte, després un segon, després un tercer, etc.

En Marc, de Banyoles, comenta que la banca ètica atorga préstecs amb un 7 % d'interès. Creu que els interessos que oferim als socis són massa alts. Proposa donar menys interès i guardar els beneficis per la cooperativa. En Gijsbert respon que la banca ètica dona als inversors al voltant d' 1,5 %, 2 %, 2,5 % d'interessos. Comenta que hi ha poques ofertes que donin més del 3 %. Explica que preferim donar 3,5 % als socis que utilitzar els diners dels bancs, que demanen un 5 %. Creu que la proposta es pot resumir com: finançament barat per la cooperativa i rendiment relativament alt pel soci. En Marc replica que els interessos són perversos, que potser s'haurien d'eliminar, que ja s'ha vist amb la crisi.

En Roger, de Mataró, opina que no queda prou clar quines implicacions tenim com a soci en cadascuna de les opcions de finançament pel que fa a les responsabilitats i les diferències entre crèdit i capital social voluntari. En Gijsbert, en cas de fallida, l'ordre de responsabilitat és com segueix: hisenda, treballadors, proveïdors, crèdits, aportacions voluntàries, aportacions obligatòries.

N'Enric, de Girona, proposa un criteri nou per els projectes i és que el titular del terrenys sigui soci de Som Energia. En Gijsbert creu que és un bon criteri, però que en projecte de Lleida no el podem aplicar perquè el comprem a altres promotors, tot i que se li pot demanar al propietari que es faci soci. En aquest sentit, na Montse, de Barcelona, pregunta si es tindrà en compte l'activitat de l'empresa. En Gijsbert, respon que en aquest cas no però que en futurs projectes sí es tindrà en compte.

En Gerard, del Ripollès, opina, que donat que els crèdits són a 5 anys i les aportacions voluntàries anuals, les inversions són de risc, ja que els projectes es recuperen a 9-10 anys. Creu que hem de promocionar més els crèdits, fins i tot a 10 anys, que les aportacions voluntàries, i emfatitzar que siguin diners que no es necessitin en pocs anys. En Gijsbert respon que estem d'acord, i posarem èmfasi en això: "Poseu diners que no necessiteu ara mateix".

Una persona que no s'identifica pregunta si les inversions van per la borsa de projectes o per projectes concrets. En Gijsbert respon que van a la borsa de projectes, que és el model que tenim, no es separen les inversions per projectes diferents.

Una altra persona que no s'identifica comenta que hem de mirar les coses senzillament, passar de Fecca a Som Energia, consumir energia verda i produir energia verda. La feina s'està fent bé.

Acaba el torn de paraula i s'inicia la VOTACIÓ. S'acorda aprovar, per 144 vots a favor i 15 abstencions, el model de finançament exposat consistent en aportacions voluntàries al capital social amb un interès variable del 3,5 % i un rang d'inversió entre 500 i 5.000 euros , i crèdits a 5 anys amb interès fix del 4,5 %, amb un rang d'inversió entre 5.000 i 50.000 euros.

5.- Presentació del Pressupost per l'any 2011 i resultats de tresoreria

En Gijsbert Huijink presenta els pressupostos pel 2011 i els resultats de tresoreria fins el moment (Annex III)

5. Renovació de càrrecs del Consell rector i modificacions dels Estatuts, si s'escau.

En Marc Roselló presenta els canvis que cal fer als estatuts, en concret substituir a l'objecte la paraula distribució per comercialització. I proposa un canvi en la composició del consell rector. El senyor Isaac Rodó deixa de ser membre del Consell Rector i es substituït pel senyor Alfons Porterias.

S'acorda aprovar per unanimitat ambdues propostes. El Consell Rector està constituït ara com segueix:

President: Marc Roselló Casas

Vice-President: Gijsbert Huijink

Secretari: Marc Garfella

Vocals: Toni Màrquez, David Montgomery, Nuri Palmada, Alfons Porterias, Jordi Punset i Quim Vilà.

6. Torn obert de paraules

En Lluís, de Rubí, pregunta si ens hem plantejat una tarifa social. En Gijsbert respon que ara pera ara no és possible.

En Lluís pregunta si la TUR l'hem calculat sobre la prima. En Gijsbert respon que sí, sobre 19 cèntims

El topo proposa que utilitzem sistema lliure. En Gijsbert comenta que sí, que casi tot és software lliure, excepte el programa de comunicació amb elèctrica, que en principi serà propietari (7000 euros) però la resta serà lliure.

Una persona que no s'identifica demana si ens hem plantejat la comercialització a cooperatives. En Gijsbert comenta que sí, però que la prioritat són els socis domèstics, després vindran les empreses.

En Sebastià Ruiz, de Sabadell, pregunta que cal fer per crear un grup local a Sabadell. La Nuri respon que el més senzill és parlar primer amb nosaltres, mirar quanta gent sou i coordinar

amb el consell rector. Sobretot, la comunicació és el més important. Algú pregunta com vehicular els recursos humans. La Nuri diu que en coordinació amb les comissions.

En Joan Johe, traba a faltar a la pàgina web FORUMS generals i de comissions (tipus wikipedia) i el tema del software lliure. En Gijsbert respon que en breu tindrem una nova web que incorporarà fòrums i blogs.

En Jordi, de Premià, agraeix la feina feta i recorda a tothom que és voluntària. Afegeix que una cooperativa és manté amb la feina de tots, i hem de ser conscients que hem de treballar tots.

En Ferran Aguiló, de Barcelona, proposa presentar l'Organigrama a la web amb l'estructura i el fluxe d'informació, una figura de l'organigrama.

Na Irene, pregunta sobre el productor i el consumidor. Demana qui és AE-3000 i perquè fa de comercialitzadora i d'enginyeria. En Gijsbert respon AE-3000 és una empresa d'enginyeria promotora i comercialitzadora. Coincideix que surtin els números amb els seus projectes i amb les seves condicions de comercialització. A na Irene li preocupa que siguin competidors de Som Energia. En Marc Rosselló explica quin ha estat el procés per triar AE-3000 com a comercialitzadora.

S'aixeca la sessió, de la qual, com a secretari, llevo acta

El secretari,

El President,

Marc Garfella

Marc Roselló

Vist-i-plau, Gijsbert Huijink i Eduard Quintana

Barberà del Vallès, 18 de juny de 2011