

Acta de la Asamblea General Ordinaria 2013

Fecha: 25 de mayo de 2013

Hora de inicio: 10:00 horas (constituida en 2da convocatoria)

Hora de finalización: 12:00 horas

Sedes: Girona, Barcelona, Terrassa, Vilanova i la Geltrú, Valencia, Zaragoza, Madrid, Pamplona, Logroño y Mallorca.

Asistentes: 287

Votos delegados, o sea, asistentes por representación: 55

Orden del día

1. **Presentación del ejercicio 2012**
2. **Presentación del presupuesto del ejercicio 2013**
3. **Turno abierto de palabra**

Desarrollo de la Asamblea

1. **Presentación del ejercicio 2012**

Ver documento "Asamblea General 2013"

Marc Roselló da la bienvenida a los asistentes de Girona y a los asistentes de las otras sedes. Explica que hoy tenemos dos asambleas y destaca el hecho de que se lleva a cabo en diferentes sedes a la vez.

En Marc Roselló explica ahora el año 2012, comenta que ha sido el año en que se ha extendido la actividad de comercialización y de la puesta en marcha de las instalaciones de producción de electricidad y calor.

El incremento de grupos locales demuestra el interés que despierta la cooperativa (se han hecho más de 2000 charlas de presentación).

Destaca la escuela de verano, como espacio de debate más allá de las asambleas, así como la creación de la plataforma (red social interna), creada por iniciativa voluntaria de algunos socios.

La estructura profesional va creciendo, a finales de año 4 personas contratadas. Ahora mismo 7.

Destaca la gráfica de crecimiento, con una media que no deja de crecer. Con un crecimiento actual de más de 100 socios a la semana.

El 63% de los socios en Catalunya, pero sin olvidar que nació en Girona y que se está extendiendo por toda España (ver mapas por región y gráficas por 100.000 habitantes).

Los puntos clave de futuro:

- ✓ Gestionar correctamente el aumento de la base social
- ✓ Consolidar una organización eficaz, eficiente y participativa
- ✓ Mejorar la comunicación y el flujo de información
- ✓ Consolidar la comercialización, ampliar 3.x para coops, entidades sociales, pymes, ayuntamientos, etc.
- ✓ Impulsar nuevos proyectos de generación propios
- ✓ Ofrecer servicios de eficiencia y para autoconsumo (compra conjunta, ofertas, acuerdos, etc.)
- ✓ Mantener participación en comisiones y desarrollar adecuadamente los grupos locales
- ✓ Aumentar y consolidar una red de colaboración/cooperación

Ver documento "Estat de comptes 2012"

Gijsbert explica los números del 2012 en catalán, porque no habla español, preferiría hacerlo en holandés.

El número de socios y de contratos ha aumentado.

La facturación prevista era de 868.000€, finalmente ha sido de 692.000€. La explicación es la diferencia entre solicitud de contrato y activación.

Teníamos previstos 77.000 euros, finalmente la cifra es de 83.000 euros. Estamos a punto de llegar al punto de equilibrio.

Ahora el problema es que tenemos demasiado dinero, muestra que quedan 450.000 euros, y cada semana tenemos 10.000 euros más, el problema es la desaparición de las primas, sin primas no hay proyectos nuevos claros.

Trabajamos con 3 entidades bancarias. Con Caja de Arquitectos gestionamos el capital social y la relación ha sido muy buena. Caja de Ingenieros nos giran los recibos con una buena disponibilidad y coste cero, nos están ayudando mucho. Con Triodos la relación no es buena, no pueden decir que sí ni que no a nuestras demandas, de momento sólo podemos girar 18.000 euros al mes (un 4-5% de la facturación). Hace seis meses que pedimos una ampliación de esta cifra pero no nos han podido responder, excepto un mail recibido el día antes de la Asamblea. Necesitamos otra entidad para continuar girando recibos y asegurarnos de que si alguna falla tenemos otra que puede hacer el mismo trabajo. En conclusión, es un reto para el nuevo Consejo Rector.

Para terminar, uno de los puntos más importantes es el margen comercial (para poder pagar personal, alquileres, informáticos). Todavía no conocemos el margen comercial porque el precio final llega con retraso. Eduard Quintana explicará los porqués.

Ver documento "Repàs comercialització"

Eduard Quintana salta a escena para explicar el margen comercial de comercialización.

Repasa cómo ha ido el 2012, cómo va el 2013 y cómo creemos que puede acabar. Empieza recordando cómo funciona la compra y venta de electricidad.

Explica: la distribución hace las lecturas de consumo de la energía → nosotros con la información hacemos la gestión de la energía, compra-venta-facturación (ver diapositiva). A los 8 meses del consumo, Red Eléctrica hace los cálculos para cada comercializador en términos reales.

Muestra los contratos activos en de 2012, de unas 30 distribuidoras diferentes y además en Baleares, que es un sistema diferente. A final de año teníamos 3.200 contratos activados. ¿Cuánta energía se ha consumido? ¿Cuánta energía se ha comprado? ¿Cuándo lo sabremos? (ver diapositiva con la gráfica en el documento).

Sin los datos definitivos no podemos saber exactamente cuál es el margen. Aun así hemos hecho un balance dónde incluimos energía en stock para ver qué margen queda. Dos cifras, una en marzo (auditada, resultado 5.600 euros) otra ahora (sin auditar pero con un margen más alto, unos 20.000 euros más).

Para el 2012 el objetivo era asegurar que la energía era certificada. Consumo: 4.000 MWh, inyección certificada: más de 4.000 MWh (AE3000, Perelló i Menestral, más intermediario).

Eduard Quintana pasa a 2013, hace un ejercicio con la gráfica de la presentación, se supondrían 4.000 contratos activados actualmente según evolución 2012, pero en realidad son 6.000 contratos activados.

Explica una nueva gráfica con la previsión, el consumo y los datos definitivos. La facturación hasta finales de marzo ya había superado todo lo facturado en el 2012.

La previsión es de 11.000 contratos a final de año con un consumo de 20 GWh. Además habrá que certificarlos. El reparto esperado de los certificados de garantía de origen será: los 15 GWh mismos del 2012, 2GWh de la producción propia, 2GWh con socios particulares, 3,5 GWh de Ecooo (y explica un poco esta última iniciativa).

Ver documento "Inversions"

Marc Roselló explica la evolución de la captación de capital y la dificultad de encontrar nuevos proyectos por el cambio de legislación.

Marc Roselló explica también la producción de electricidad de las centrales en producción (ver diapos). Habla también sobre la planta de biogás, que a principios de junio debería estar en marcha.

Con todo en marcha, produciremos el consumo de 1.500 familias (¿es poco o es mucho? en cualquier caso es un éxito).

En cuanto a la producción de las plantas fotovoltaicas en marcha, se han superado las previsiones en todos los casos.

Aun y con eso, la rentabilidad de las instalaciones se ha visto afectada por cambios externos, en concreto cambios legislativos (impuesto 7%, IPC subyacente, primas).

Marc Roselló explica la diapositiva sobre la reducción de la rentabilidad teniendo en cuenta todo lo comentado. El TIR medio final es de 10,6 %, una bajada de más de 2 puntos. La conclusión es que los proyectos aguantan sólidamente, porque hemos sido muy cautos, proveyendo bajada de primas, u otras modificaciones, y porque no considerábamos las subvenciones a la construcción (es el caso del biogás) en los cálculos. Hay que seguir alerta a los cambios y ver dónde podemos invertir para cambiar el sistema.

Proponemos un debate para la escuela de verano de este año, es el reto de la cooperativa. Las preguntas para luego. Pasa la palabra a Miquel Miró.

2. Presentación del presupuesto del ejercicio 2013

Miquel Miró explica el presupuesto para el ejercicio 2013. Comenta que se trata de un cálculo un poco esotérico por falta de información. La previsión es facturar en comercialización (ver diapositiva) muchísimo más que el año anterior. Se incluyen también en el presupuesto las actividades de generación.

La previsión para 2013 es seguir en pérdidas y alcanzar el equilibrio en 2014. Explica todas las diapositivas. Empieza con los ingresos, en comercialización esperamos unos 200 contratos a final de año en tarifas 3.x, una actividad que no dominamos aún. En cuanto a los gastos variables, los explica igualmente. Así como otros gastos fijos.

Acaba con el resultado, la previsión es de unos 71.000 euros de pérdidas. Destacar la diapositiva de objetivos 2013, como conclusión final del presupuesto.

Marc Roselló invita a Ferran Mosses, como representante de los interventores de cuentas, a explicar su informe final. Saluda y aprovecha para explicar algo que está fuera del informe, que es que en Valencia están hablando con Caixa Popular.

En cuanto al informe, cita que los interventores han recibido toda la información y ayuda y se centra en las cuestiones claves de comercialización.

Se propone crear una pequeña comisión de trabajo que pueda analizar la actividad de comercialización con detalle, ingresos y gastos. Se propone realizar un informe contable mensual o trimestral.

Añade que todo es correcto pero que falta incorporar los números desconocidos.

Aprobación ejercicio 2012: Votación.

Preguntas previas a la votación sobre este tema:

- Robo módulos solares en Riudarenes: Marc Roselló explica lo que ha pasado. En conclusión, hemos cometido errores pero el efecto sobre el total de las inversiones es muy poco relevante (0,05%).

- Comercialización (desfase): Eduard Quintana explica que trabajamos con OMIE-REE, distribuidoras i socios. El desfase es con REE, ya que la energía se calcula hora a hora porque se paga hora a hora. REE reparte el consumo bimensual de un socio a hora a hora en base a fórmulas. Y se recalcula el precio de la energía que hemos comprado. Si hemos comprado de más se nos devuelve, si hemos comprado de menos se nos hace pagar, insiste, hora a hora.

- Tarifas 3.x: Eduard Quintana comenta que aún no hemos definido una política clara y formal. Hemos empezado a hacer pruebas con algunos voluntarios imitando los precios de cinco comercializadoras referentes de la zona baja. Con los meses sabremos si es una buena fórmula.

Marta Doncel lee las preguntas formuladas en otras sedes:

- Un socio pregunta porque quedan euros sin invertir. Gijsbert explica que es para más proyectos y que son recursos generados por la cooperativa que actualmente tenemos en caja.

- Otro pregunta si podemos invertir en otros países. Marc Roselló cree que no es coherente con el papel de cambio de modelo energético que queremos, porque no son instalaciones cercanas ni distribuidas.
- Otro pregunta sobre las comisiones bancarias, las considera muy elevadas. Marc Roselló comenta que sobre el volumen de facturación es poco (teniendo en cuenta que los socios que pagan con tarjeta, Som Energia asume la comisión (1,8%) y que a principios de año trabajábamos con paypal con una comisión mucho mayor)
- Otro, sobre la penalización sobre desviaciones de previsión de compra de la electricidad. Eduard Quintana explica que sobre los datos que disponemos definitivos, el precio normal es de 50 €, las desviaciones van así: lo no comprado en previsión se queda en 55€, y lo comprado de más se devuelve a 47 €. Representa entre 1 y un 2 %
- Otro, si las pérdidas de 2013 incluyen las de 2013 o se acumulan. Las pérdidas acumuladas serían de 150.000 euros, poco, viendo la capitalización de la cooperativa, con una solvencia muy alta.
- ¿Contratos bilaterales con productores?: Marc Roselló comenta que es un modelo a estudiar pero aún no hemos podido hacerlo.
- ¿Votación incluye presupuesto o no?: No incluyen. Se aprueba el ejercicio 2012 y la gestión de la cooperativa.

Antes de dar paso a las votaciones Marc Roselló resalta que somos cerca de 350 personas participando de la asamblea. Un número mucho mayor que en las anteriores asambleas generales.

Pasamos a la votación para la aprobación del ejercicio 2012. Se realiza a mano alzada simultáneamente en todas las sedes de la Asamblea.

Sede	Sí	No	Blanco
Barcelona	70	0	2
Girona	86	0	2
La Rioja	14	0	0
Madrid	24	0	2
Mallorca	22	0	0
Navarra	27	0	0
Zaragoza	14	0	0
Terrassa	27	0	0
Valencia	28	0	0
Vilanova	23	0	1
	335	0	7

Queda aprobado el resultado económico del ejercicio 2012 de la cooperativa Som Energia por 335 votos a favor, ninguno en contra y 7 votos en blanco.

3. Turno abierto de palabra (desconexión por sedes)

GIRONA

Una socia comenta porque no hacernos socios de FIARE.

Marta Doncel, comenta que también en Navarra proponen que Som Energia se haga socia de FIARE. Del mismo modo en Barcelona.

Pregunta sobre el precio de la energía, tenemos la media? Qué diferencial tiene respecto a las tarifas con prima?

Eduard Quintana, el precio medio de 2012 es entre los 47-53 €/MWh. Este año, enero y febrero más o menos, marzo 30€ y abril 20€. Ha llovido mucho y ha hecho mucho viento.

Gijsbert, comenta que los precios medios del mercado son mucho más bajos que el precio primado. En la escuela de septiembre (28-29 de septiembre) se hablará sobre proyectos a precio de mercado, como por ejemplo FV sobre tierra para comprar-vender a precio de mercado (contratos bilaterales). Comenta el tema Eólico, en especial el proyecto de Pep Puig, que también se podrían fijar como proyectos bilaterales.

Ricard Jornet, felicita, y propone de nuevo que cada socio aporte dos o tres contratos (sin socios nuevo) más (como cada año) sobredimensionado el equipo de personas contratadas, si es necesario, durante unos meses. Así conseguiríamos 18.000 contratos, que podría ser el punto de inflexión. En Marc Roselló y Gijsbert Huijink, explican que se han hecho inversiones para mejorar el sistema interno de gestión, se han automatizado y ahora si podemos crecer más rápidamente que antes. Ricard explica que ahora es más fácil escalarlo y es fácil de hacerlo funcionar bien, porque tenemos mucha fuerza. En Gijsbert Huijink le responde que sí. En Miquel Miró cree que tenemos un potencial de crecimiento brutal, aunque el crecimiento ha bajado a 100 personas/semana. Las inversiones se han hecho y con la estructura actual se podrían alcanzar los 13.000 contratos. Además, ahora el nuevo socio que se apunta contrata la luz inmediatamente.

Dos preguntas: producción térmica? crecimiento y confederación con los demás?

Marc Roselló explica el proyecto térmico a partir de biomasa forestal en Tordera junto Plataforma Educativa (caldera bajo el modelo de ESE a 5 años).

En cuanto al crecimiento, Marc Roselló comenta que Som Energia quiere crecer con personas, independientemente de donde estén.

Jordi Punset explica el caso del district heating de Navarra, que se gestionará desde el grupo local.

Partidas que necesitan aclaración del presupuesto, partida de personal? partida de amortizaciones? Ambas han crecido muchísimo respecto al año anterior. Responde Miquel Miró, la primera es porque hay más personal, la segunda porque se han puesto muchas instalaciones en marcha.

Objetivo producción = consumo, ¿Qué pasa con eso? ¿Es imposible o posible?

Gijsbert Huijink explica el caso de Ecopower en Bélgica (30.000 socios, producen el 45% del consumo de los socios que tienen). Gijsbert propone hablar de todo esto en la escuela de septiembre, porque es realmente un reto.

Dos caras, reducir y producir, el autoconsumo puede ayudar mucho y el ahorro también.

¿Tener más socios? ¿Vender más contratos? ¿precio?

Som Energia somos los más caros (comenta un socio). Campos - Tejados? Marc Roselló dice que haremos un debate para hablar de estas cosas.

BARCELONA

Sobre el cierre 2012: Jose Rocas Liquidaciones con retraso de 8 meses de la energía consumida por los socios es superior a la energía comprada.

Josefina de la varga: Porque se certifica que la energía que se comercializa es verde.

Joan Llambrich: en el caso de la energía superior sea superior a la comprada existe algún tipo de penalización? ¿Qué importe de penalización es?

Juan Silvestre: el volumen de energía que se compra y que no se vende, ¿qué se hace?

Federico: qué papel juega Som Energia con las centrales de biomasa.

Teresa López: decepcionada por Triodos Bank. Propuesta de trabajar con Fiare.

TERRASSA

Tras la presentación del presupuesto para el ejercicio 2013 un socio manifiesta que no entiende porque los presupuestos no se someten a votación de la asamblea. Dos socios más se añaden a esta opinión.

Este mensaje no se transmite a la sede de Girona ya que no está previsto un turno para aclaraciones.

La socia Margarida C. comenta que ve positivo que la previsión para cubrir los 7 puestos de trabajo sea de 5,5 personas físicas. Añade también la pregunta si hay algo que se pudiera hacer para reducir el importe de las facturas.

La socia Angeles propone que todos los socios de Som Energía que también sean clientes de Triodos Bank, podrían tomar alguna iniciativa para presionar la entidad para que ofreciera mejores servicios a la cooperativa. Es consciente de que es una propuesta que ya se había hecho, pero insiste en que cree que debería seguir adelante.

La intervención de Jaume incide con la opinión de que los presupuestos deberían ser aprobados por la asamblea, y que en el documento que se colgó en la web los días previos, cree que está poco especificado y que no es completo.

Josep M^a añade a las dos opiniones previas sobre la votación de los presupuestos y las posibles medidas con Triodos Bank.

Joan comenta que ante la situación de que es difícil encontrar proyectos, una línea de trabajo podría ser fomentar la Biomasa, con acciones como organizar compras colectivas por los socios. También comenta que no se ha especificado suficientemente el funcionamiento y las necesidades para las que se han creado las 2 sociedades que son 100% propiedad de la cooperativa.

En su intervención Ramon comenta que la nueva línea de inversiones en proyectos debería apostar por el autoconsumo, aunque no haya un decreto de balance neto.

La última intervención del socio Joan, propone si no se ha estudiado subir el precio de las facturas para poder afrontar proyectos sin las primas.

Ante la insistencia de los presentes en la sede de Terrassa, se vuelve a hacer la petición de que se expliquen los motivos por los que no se han votado los presupuestos, en la que interviene en Miquel Miró exponiendo que se enmarcan dentro del plan estratégico, y que el consejo rector tiene la potestad para realizarlos sin la necesidad de la aprobación de la Asamblea. Debido a que esta respuesta no satisface algunos de los socios presentes, desde la mesa de control de la sede de Terrassa se descargan los estatus de la página web de la cooperativa y se ponen a disposición de los socios si los quieren consultar, pero no hay tiempo material para hacerlo.

Se da por cerrada la Asamblea General Ordinaria a las 11:55 y se invita a los asistentes a disfrutar del pisco-labis preparado.

MADRID

Una vez abierto el turno de palabra se realizan las siguientes consultas y que se trasladan a la Sede Central:

Carlos:

Pregunta: ¿Podéis repetir lo que ha pasado con el Triodos Bank?, es que lo ha comentado Gijbert en catalán y no lo hemos entendido.

Respuesta: Queda sin respuesta.

Maria del Mar:

Pregunta: Se ha detallado que el concepto “otros gastos” asciende a 4200€. ¿Puede especificarse con un poco más de detalle a qué aspectos se refiere este concepto?

Respuesta: Representan gastos varios asociados a las gestiones habituales de la Cooperativa. A saber: comisiones asociadas a la emisión de recibos, comisiones de mantenimiento,...

Mario:

Pregunta: Gran parte del beneficio potencial de la comercialización de la energía se pierde actuando en el mercado eléctrico a través del intermediario AE3000. Teniendo en cuenta que, una vez alcanzados los 6000 contratos, puede resultar de interés el actuar directamente como agentes en el mercado, ¿se ha planteado rescindir el acuerdo con AE3000 y apostar por esta opción?

Respuesta: Esta pregunta también fue realizada por Pep Puig. En los próximos meses se estudiará esta posibilidad. Es una vía que está sobre la mesa y es de futuro.

Pregunta: ¿Se pueden especificar más sobre el futuro de los nuevos proyectos de generación?, en particular hay un candidato que dada la situación actual comenta que no se deberían acometer nuevos

Respuesta: Queda sin respuesta.

PAMPLONA

Se produjeron diferentes propuestas que fueron enviadas a Girona por correo electrónico.

A las 11.30 h. se da por cerrada la Asamblea General Ordinaria.

VILANOVA I LA GELTRÚ

El socio Ramon Llenas pregunta que como es que no se ha adjuntado el Balance del ejercicio 2012, ya que es un documento obligatorio.

Desde de Girona dicen que lo tendrán en cuenta.

VALENCIA

En el turno abierto de palabra de la Asamblea ordinaria no tenemos nada que destacar desde la sede de Valencia.

La Asamblea se ha podido seguir sin problemas técnicos, perfectamente.

Los asistentes aprovechamos para hablar entre nosotros, pero no hay ninguna intervención pública que remarcar en el acta.

ZARAGOZA

En el turno abierto de palabra, no hubo intervenciones.

MALLORCA

En el turno abierto de palabra, no hubo intervenciones.

LOGROÑO

En el turno abierto de palabra, no hubo intervenciones.

Se da por cerrada la Asamblea General Ordinaria.